ビジネススキーム

不動産事業

入居者斡旋体制

主要3社の連携により、低空室率・高家賃を維持しています。

当社管理建物の入居者斡旋体制

業務分担により効率化を実現

	大東建託リーシング㈱	大東建託パートナーズ㈱
自社管理建物仲介業務	0	
不動産会社様付け仲介業務		0
市場調査·家賃審査業務		0

賃貸住宅仲介件数の推移 自社付・他社付共に順調に増加



【出所】当社データ

入居者斡旋体制 グループと社外の連携強化にて体制を構築



※1:入居者斡旋対応店舗のみ

※ 2:2022年度、1件以上ご紹介いただいたご協力不動産会社様店舗数

2023年3月末時点

入居者斡旋力は、業界トップクラスです。

賃貸住宅管理戸数と家賃ベース入居率

管理戸数が増加しても高い入居率を維持



築年数別管理戸数と件数入居率

築年数が経過した物件でも、高い入居率を維持



入居者様募集活動 「いい部屋ネット」ブランドによる入居者様募集活動



サービスの拡充

入居者様のニーズに対応

① クレジットカード決済が あらゆるシーンで 利用可能



全てクレジットカード決済が可能

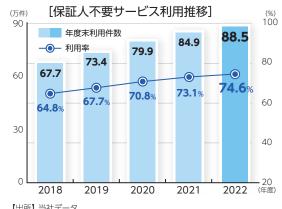
② 敷金ゼロ・定額クリーニングプラン

■ 入居時初期費用の低減 & 退去時精算の透明性を実現

ご契約時に必要な費	用 67,60 初期費	
通常		本プラン契約
家賃	50,000円	50,000円
共益費	3,000円	3,000円
駐車場	5,400円	5,400円
敷金 (2ヶ月)	100,000円	0円
クリーニング費	0円	32,400円
仲介手数料	54,000円	54,000円
駐車場手数料	5,400円	5,400円
	217,800円	150,200円

③ 保証人不要サービス

■ 連帯保証人を依頼する煩わしさの解消、スムーズな契約・入居の実現



【出所】当社データ

ビジネススキーム

不動産事業

● 管理体制

独自の管理体制で、低いデフォルト(家賃未回収)率を実現しています。

家賃管理力 管理専門スタッフによる確実な家賃回収を実現



【出所】当社データ ※1:全国平均 日本賃貸住宅管理協会「賃貸住宅市場景況感調査(2016年~2020年:下期、2021年:通期)

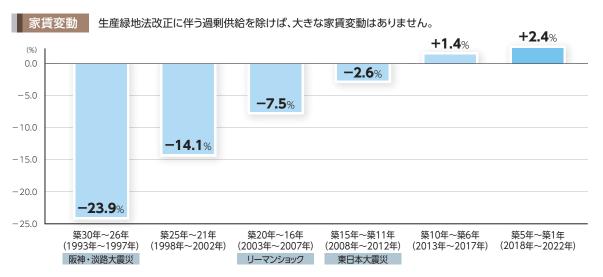
- ※2:管理物件のうち、家賃の回収管理を受託している戸数(居住用・事業用の合算値)
- ※3:家賃滞納率とは、全家賃管理戸数に占める家賃滞納(1カ月を超える滞納)の延べ月数の割合を示します。 当社の家賃滞納率は、滞納保証会社からの代位弁済分を回収として算出しています。

管理体制 管理会社「大東建託パートナーズ」を主とした管理体制



※大東建託の管理部門の充実を図るため、当社100%出資子会社として1999年11月に設立(当時:大東建物管理(株))。賃貸建物の一括借上、 管理・運営を主業務としており、管理戸数も業界No.1。賃貸建物の総合管理事業を展開しています。

2023年3月末時点(ビルディングキーパーのみ2023年2月20日時点)



【出所】当社データ

問い合わせ窓口

24時間お問い合わせ対応の窓口を設置

■ 入居者さまアプリに3種類の問い合わせ方法



■ 入居者さまアプリ



入居者さまアプリ登録者数

93.6元

※2023年3月末

■ いい部屋サポートセンター



年間応答件数

1,138,085_#

※2023年3月末

■ 車庫証明発行に必要な「保管場所使用承諾証明書」の発行を電子化



管理•点検

緊急トラブル対応



緊急出動件数

17,748件 * 2023年3月末

建物の清掃 クリーンキーパー



4,037名 (2023年3月末時点) 地元の主婦の方々を中心に建物内外を清掃

建物の点検 ビルディングキーパー



440名 (2023年2月20日時点) 専門スタッフが2ヵ月ごとに建物点検を実施